

Your Complete Defence System



RiskFactor
solutions

Agenda

- Einführung/Introductions
- Über RiskFactor/About Us
- Risikomanagement
- Highlights/Kurzübersicht
- Was sagen RiskFactor-Kunden



Über uns/About Us

- RiskFactor hat eine weltweit genutzte und einzigartige Risiko-Management-Software für Factoring entwickelt.
- Wir passen diese Software seit über 20 Jahren den aktuellen Gegebenheiten an
- Über 80 Factoringunternehmen in 18 Ländern haben die Software im Einsatz (Kleine wie Große)
- Die Geschäftsführung hat mehr als 25 Jahre Branchenerfahrung im Factoring



Über uns/About Us

- RiskFactor konzentriert sich nur auf das Risiko
- Wir analysieren permanent Betrugsfälle und geben diese Daten in unser System ein
- Wir haben Zugriff auf weit über 60.000 Factoringkunden-Informationen von über 80 Factoringgesellschaften.*
- RiskFactor-Systeme analysieren täglich Belegdaten im Wert von ca. 55 Mrd €.*
- Aus 300 Messpunkten ermitteln wir Risikoscores und stellen diese Werte u.a. in Reports zur Verfügung

* Hinweis: RiskFactor läuft lokal auf den Servern der Kunden!



Risikomanagement

Sicherlich haben Sie bereits heute gute Risikomanagementsysteme und Prozesse

Sie haben Kundenbetreuer, Risikomanager und Außenrevisoren die sich um den Kunden kümmern und diesen begutachten und führen

Sie haben in das Risikomanagement investiert



Risikomanagement

Neue Herausforderungen:

Ergeben sich durch die neuen Themen im GwG, 25g KWG/Betrugsprävention und die MaRisk Novelle.

Mehr Aufgaben, mehr Kontrollen, mehr Monitoring und Präventionen sind gefordert. Themen aus der Novelle MaRisk sind u.a. Erkennung von Problemfällen, Frühindikatoren, Monitoringsysteme etc. Die Devise agieren statt nur reagieren.

Der Aufwand wird größer, oftmals unübersichtlicher und man muß schneller reagieren



Risikomanagement

Generelle Probleme und Schwachstellen im Factoring:

- Der Bestand verändert sich jeden Tag.
- Zeitreihenanalysen sind in den meisten Systemen, wenn überhaupt verfügbar, aufwändig und adhoc nicht umsetzbar.
- Der Kunde gibt Ihnen Daten die Sie gerne sehen möchten und manipuliert diese daher
- Der Kunde weiß WEN er WANN für seinen Zweck ansprechen muß. Insbesondere hier beginnt der emotionale Betrug, dem bei bisher positiven Geschäft die Mitarbeiter erliegen



Risikomanagement

- Verschiebung von Prolongationen.
- Ausfall von Personal. Weniger Leute müssen mehr überwachen.
- Sie bekommen nicht genügend ausgebildetes und vor allen Dingen erfahrenes Personal
- Dinge werden einfach in der Masse der Daten übersehen
- Aus der Analyse von Betrugsfällen heraus wissen wir aber auch das es oftmals viele einzelne kleine Auffälligkeiten gibt, die dann aber nicht in der Gesamtheit betrachtet werden.



Risikomanagement

- Betrugsfälle werden intensiver und professioneller
Die Objektivität geht bei hohem Kunden/Mitarbeiter Ratio verloren

Die meisten Systeme geben Ihnen Daten aber zu wenig detaillierte Informationen zur Entscheidungsfindung; Und wenn ja dann oft zu spät.

Mathematische, Zahlenbasierte Systeme bieten die „Nicht-emotionale“ Möglichkeit Risiken aufzuzeigen, unabhängig vom Kontakt zum Kunden



Warum RiskFactor?

**Sichere und qualitativ hochwertige
Risiko-Entscheidungen basieren auf
sicheren und qualitativ
hochwertigen, emotionsfreien
Informationen!**



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions

Highlights/Kurzübersicht

- Zentralisiertes Risiko-, Auswertungs- und Portfolio-Management in einer Nutzeroberfläche inkl unterschiedlicher Aggregierungslevel (wenn Sie z.B. in mehreren Ländern arbeiten)
- Aufspüren von Kunden-Betrugs-Fällen/Risiken (95,8% Erkennungsrate auf Basis tausender analysierten Betrugs-Fällen weltweit)
- Scoring- / Ratingssystem für Factoring-Kunden, -Debitoren und Belege auf Basis Ihrer Echtdateien
- Automatisierte Risiko-Management-Prozesse zur Vermeidung manueller Eingriffe
- Portfolio-Darstellung auf den unterschiedlichen Eben (Regionen, Länder, Branchen etc.)
- Stringente mathematische Datenanalyse durch eindeutige Vorgaben und Maßnahmenkataloge



Highlights/Kurzübersicht

- Garantiert eine konsistente, zahlenbasierte Analyse und daher „emotionslose“ Beurteilung von Risiken
- Zeitreihenanalysen sind bis auf Tagesebene möglich
- Abbildung, Sicherung und Monitoring der Unternehmens-Risiko-Richtlinien (u.a. auch gegenüber der Revision, Wirtschaftsprüfern, ...)
- Bereits über 80 Factoring-Institute nutzen erfolgreich diese bewährte Lösung in 18 Ländern
- Konzipiert und ausgestaltet von weltweit erfahrenen Risikomanagern
- Permanente Weiterentwicklung durch Kundenvorgaben, Auswertung von Betrugsfällen (weltweit), Berücksichtigung regionaler Besonderheiten und aufsichtsrechtlicher Bedingungen (MaRisk Needs werden weiterentwickelt!)



Highlights/Kurzübersicht

- Einfache Nutzung des Produkts auch ohne IT-Kenntnisse, nach nur eintägiger Schulung
- Zusätzlicher Nutzen als Auswertungs- und Reportingtool (neue Reports in Sekunden da der User ohne Programmierer schnell und einfach neue Reports erstellen kann)!
- Reports können gedruckt und exportiert werden (versch. Formate)
- Einfache Anbindung an Factoring-Systeme über API Schnittstellen
- Schnittstellen zu externen Daten-Pools
- Smartphone Zugriff
- Um das debitorische Risiko abzufangen werden extreme Beiträge an Kreditversicherungen bezahlt. RiskFactor hält sich hier mehr als im Rahmen um Kundenprobleme aufzudecken und die Portfoliosteuerung zu unterstützen.



Highlights/Kurzübersicht

- Kundenübersichten, Workflows, Wiedervorlagen, Hinterlegung von Informationen (Info je Ebene) und Besprechungspunkten
- Flexibler Zugriff und Information durch Internet, eMail und mobile Geräte
- Alarmierungsfunktion; Ereignis-gesteuerte Auswertungen und Meldungen
- Aktivitätenkalender
- Verbessert die Produktivität u.a. durch Erreichung einer besseren, automatisierten Kontrolle
- Makroanalyse, Portfolioanalyse, Managementinformationssystem und Berichtswesen



Präsentation / Beispiel

Portfolioübersicht

System	Selection	Portfolio	Aggregation	Period	View	Reports	Charts									
Client ID 9010_1	Client Name ABC Trading	Journal History 19 notes, latest created 22-Jun-2009 at 15:49			Portfolio Membership ABL Clients, Base Portfolio, Commitment Recovery %, DSO Ala...				ID Analysis View ID Accounts							
Risk Score (Normalised) 76	Risk Score Movement (System, Normalised) 30	Gross Debtors 490,965	Funding Disapproved 71,114	Commitment 348,763	Commitment % 71	Net Availability Amt 1,237	Net Util % 100	CD % 70	Commitment Recovery % 30	Net Dilution % (30 Day) 13	DSO 101	Cash Turn (30 Day) 135	Target DSO 70	Cash vs Sales % (30 Day) 48	Sales Mov % 1	Cash Mov % (24)

Close Management

Client Summary : Client Facility

Client Group ID	Client Group Name	Client ID	Client Name	Facility Type	Client Facility ID	Risk Score (Normalised) v	Risk Score Movement (System)	Gross Debtors	Funding Disapproved	Commitment	Commitment %	Net Availability Amt	Net Util %
		9010_1	ABC Trading	F	9010_1	76	30	490,965	71,114	348,763	71	1,237	100
		9006_1	Contractual Building Systems	F	9006_1	67	10	206,139	23,215	130,038	63	(20,284)	118
		9007_1	Growing Pains Limited	F	9007_1	60	6	160,509	21,496	137,895	86	(19,734)	117
		9008_1	Weighty Matters Limited	F	9008_1	60	13	183,654	36,326	138,498	75	(13,269)	111
		9003_1	Meltdown Media Limited	F	9003_1	46	13	256,690	105,833	159,901	62	(39,216)	132
		9009_1	Sparky Contracts Limited	F	9009_1	46	10	228,304	85,964	131,266	57	(24,512)	123
90908	Bicep Group	90837	Advanced Ltd.	I	3712	45	8	3,663,166	113,229	3,194,944	87	0	100
		9002_1	Packed Up Print Limited	F	9002_1	42	(13)	74,605	14,704	47,935	64	(14)	100
		9004_1	Fresh Airsails Limited	F	9004_1	36	(13)	289,984	154,229	131,815	45	(23,211)	121
		9001_1	Tee and Ell Limited	F	9001_1	36	3	1,415,249	65,249	1,080,026	76	(26)	100
		9005_1	Broken Staff Limited	F	9005_1	30	2	66,134	18,859	54,139	82	(21,046)	164
90908	Bicep Group	90885	Professional Integrity English	I	3713	25	(9)	686,768	54,636	568,918	83	0	100

Hinweis: wir arbeiten an einer deutschen Version.

Präsentation / Beispiel

Kundenübersicht

System Selection Portfolio Aggregation Period View Reports Charts

Client ID 9010_1	Client Name ABC Trading	Journal History 19 notes, latest created 22-Jun-2009 at 15:49	Portfolio Membership ABL Clients, Base Portfolio, Commitment Recovery %, DSO Ala...	ID Analysis View ID Accounts												
Risk Score (Normalised) 76	Risk Score Movement (System, Normalised) 30	Gross Debtors 490,965	Funding Disapproved 71,114	Commitment 348,763	Commitment % 71	Net Availability Amt 1,237	Net Util % 100	CD % 70	Commitment Recovery % 30	Net Dilution % (30 Day) 13	DSO 101	Cash Turn (30 Day) 135	Target DSO 70	Cash vs Sales % (30 Day) 48	Sales Mov % 1	Cash Mov % (24)

9010_1 ABC Trading

Client Summary : Daily

Period	Client Name	C	S	Risk Score (Normalised)	Risk Score Movement (System,)	Gross Debtors	Funding Disapproved	Commitment	Commitment %	Net Availability Amt	Net Util %	CD %	Commitment Recovery %	Net D
22 Dec 2008	ABC Trading			76	30	490,965	71,114	348,763	71	1,237	100	70	30	
21 Dec 2008	ABC Trading			75	29	490,965	71,114	348,763	71	1,237	100	73	30	
20 Dec 2008	ABC Trading			73	27	504,373	71,114	350,485	69	(7)	100	73	31	
19 Dec 2008	ABC Trading			72	26	506,674	71,114	352,486	70	(164)	100	73	31	
18 Dec 2008	ABC Trading			73	27	505,940	71,114	352,148	70	17,454	95	70	31	
15 Dec 2008	ABC Trading			71	26	496,128	71,114	339,589	68	21,673	94	66	31	
14 Dec 2008	ABC Trading			71	26	496,128	71,114	339,589	68	21,673	94	69	36	
13 Dec 2008	ABC Trading			70	25	492,744	71,114	336,626	68	21,760	94	69	37	
12 Dec 2008	ABC Trading			69	24	491,635	71,114	335,687	68	21,756	94	69	38	
11 Dec 2008	ABC Trading			68	23	482,442	71,114	336,432	70	13,197	96	67	39	
8 Dec 2008	ABC Trading			66	22	466,825	70,158	332,409	71	4,758	99	66	44	
7 Dec 2008	ABC Trading			65	21	466,825	70,158	332,409	71	4,758	99	69	47	
6 Dec 2008	ABC Trading			64	21	457,647	70,158	328,608	72	758	100	70	48	
5 Dec 2008	ABC Trading			63	20	459,182	70,158	329,804	72	866	100	70	48	
4 Dec 2008	ABC Trading			63	20	454,764	70,158	326,129	72	786	100	70	49	
1 Dec 2008	ABC Trading			61	19	450,151	70,158	322,185	72	809	100	66	48	
30 Nov 2008	ABC Trading			59	18	450,151	70,158	322,185	72	809	100	70	50	
29 Nov 2008	ABC Trading			57	16	448,397	70,158	320,681	72	822	100	70	48	
28 Nov 2008	ABC Trading			56	15	451,880	70,158	324,170	72	294	100	70	48	

Präsentation/Beispiel Graphiken

Graphische Darstellungen sind kein Problem



Das sogenannte Covenant Compliance zeigt dem Kundenbetreuer gefiltert an wo es Probleme gibt. Das bedeutet das z.B. der Riskmanager zwar alles beobachtet aber bei 70, 100 und mehr Kunden ist das bei der Datenflut nicht möglich. Hier bekommt er gefiltert die Risiken vorgelegt.



Präsentation/Beispiele

System Selection Portfolio Aggregation Period View Reports Charts

Client ID	Client Name	Journal History	Portfolio Membership	ID Analysis												
9010_1	ABC Trading	22 notes, latest created 08-Jul-2009 at 13:56	ABL Clients, Base Portfolio, Commitment Recovery %, DSO Ala...	View ID Accounts												
Risk Score (Normalised)	Risk Score Movement (System, Normalised)	Gross Debtors	Funding Disapproved	Commitment	Commitment %	Net Availability Amt	Net Util %	CD %	Commitment Recovery %	Net Dilution % (30 Day)	DSO	Cash Turn (30 Day)	Target DSO	Cash vs Sales % (30 Day)	Sales Mov %	Cash Flow %
76	39	490,965	71,114	348,763	71	1,237	100	76	39	13	101	135	70	48	1	(24)

Covenant Compliance

Client Summary | Client

Client ID	Client Name	C	S	F	R	Risk Score (Normalised)	Risk Score Movement (System)	Gross Debtors	Funding Disapproved	Commitment	Commitment %	Net Availability Amt	Net Util %	CD %	Commitment Recovery %	Net Dilution % (30 Day)	DSO	Cash Turn (30)
A236	British AG	35	(2)	91,879	19,302	67,558	67	140	99	18	49	1	82	89
C206	South Integrity Factors Corp.	36	13	123,748	14,903	94,375	70	99	100	27	59	79	69	84
9010_1	ABC Trading	76	39	490,965	71,114	348,763	71	1,237	99	76	39	73	101	135
00391-66	Northern Enterprise SA	33	7	9,898,954	311,376	6,164,681	62	6,381,390	46	2	103	74	63	68
2391_64	Invoice South Initiative	58	(2)	781,696	187,306	594,349	67	798,694	177	37	34	0	68	77

								11,266,431	606,001	6,169,696		6,333,982							
						46	9	2,271,086	121,000	1,233,940	66	1,266,796	91	31	66	9	76	99	

Präsentation/Beispiele Gesamtportfolio Dashboard



Und natürlich gibt es auch einen kompletten „One View“ Überblick ein sogenanntes „Dashboard“

Präsentation/Beispiele

System Selection Portfolio Aggregation Period View Reports Charts

Client ID	Client Name	Journal History	Portfolio Membership	ID Analysis												
9010_1	ABC Trading	19 notes, latest created 22-Jun-2009 at 15:49	ABL Clients, Base Portfolio, Commitment Recovery %, DSO Ala...	RiskFactor View ID Accounts												
Risk Score (Normalised)	Risk Score Movement (System, Normalised)	Gross Debtors	Funding Disapproved	Commitment	Commitment %	Net Availability Amt	Net Util %	CD %	Commitment Recovery %	Net Dilution % (30 Day)	DSO	Cash Turn (30 Day)	Target DSO	Cash vs Sales % (30 Day)	Sales Mov %	Cash Mov %
76	30	490,965	71,114	348,763	71	1,237	100	70	30	13	101	135	70	48	1	(24)

Portfolio Summary

Key Indicators : Client

Client Group ID	Client Group Name	Client ID	Client Name	Client Facility ID	Commitment Recovery %	Net Dilution % (30 Day)	DSO	Cash Turn (30)	Target DSO	Cash vs Sales % (30 Day)	Sales Mov %	Cash Mov %	Payment Frequency %
		9010_1	ABC Trading		30	13	101	135	70	48	1	(24)	70
		P143	Merchandise English plc		30	0	60	125	60	44	6	(16)	9
		C325	Discount Stirling West		30	14	30	121	60	16	3	3	23
9101_84	Apollo	827_84	Commercial Factors South		30	0	90	105	90	50	40	(8)	5
RFSC314	Professional	C31JR	North Advanced plc		31	0	61	118	60	32	77	6	32
RF58126	English Pty	B12JR	Enterprise International East Pty		31	0	24	118	60	18	167	167	18
9008_5	Factors	8257_5	Discount plc		31	2	6	72	65	7	200	200	5
		9002_1	Packed Up Print Limited		31	0	141	155	60	72	(6)	9	17
9976_84	Commerce	2939_84	Professional Trident Future Ltd.		32	13	146	156	120	55	12	(14)	24
9764	Continental	2434_84	Northern Integrity AG		32	7	99	164	90	50	0	(1)	13
RFSC324	English Ltd.	C324	Enterprise Future Networking plc		32	0	37	90	60	30	(16)	20	9
RF58097	Enterprise	B09JR	British Networking European		33	0	121	162	60	109	(44)	(34)	14
9627	Professional	2479_84	South Pty		33	2	105	134	77	83	(23)	(8)	9
9636	Powered plc	2500_84	Networking Northern Ltd.		33	1	73	112	60	61	2	(18)	39
9576	Agility plc	2643_84	East Apollo South Merchandise		33	0	77	120	60	61	(9)	(39)	13
RF5M194	Professional	M194	British AG		34	0	79	150	60	96	(40)	(34)	5
9429_84	Integrity AG	1150_84	Distribution Pty		34	0	55	148	60	26	45	(56)	5
9520	Professional	6485_42	Logistics British Pty		34	(4)	80	116	65	37	78	28	13
RF5P202	West AG	P20JR	English Pty		34	0	94	119	60	142	(1)	(16)	23

Aufgaben können geplant und nachvollzogen werden durch den Aufgabenmanager (mit integriertem Diary so das alle Maßnahmen, Besprechungspunkte etc. direkt dort gespeichert werden können). Diese Informationen können dann, wenn man möchte an z.B. den Client Review angehängt werden.

Auszug aus der Kundenliste

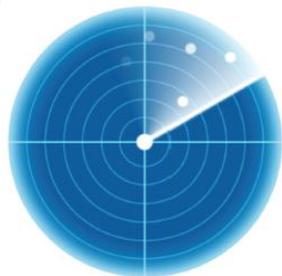
- **Advance Financial Corp. – Atlanta USA**
- **Commercial Finance Group – Burbank USA**
- **Summit Financial Resources – Salt Lake USA**
- **Bibby Factors Group USA**
- **First Capital Corp USA**
- **United Capital Funding – St Petersburg – USA**
- **Franklin Capital Corp – USA**
- **Rockland Credit Finance – USA**
- **Eurofactor S.A. France**
- **Euro Sales Finance S.A. France**
- **Eurofactor S.A. n.v. Belgium**
- **KBC Comm Fin. – Belgium**
- **Absa Cutfin Bank – South Africa**
- **Bank of Ireland Finance - Dublin**
- **Ulster Bank Comm. Servs. – Dublin**
- **Bank of Scotland (Ireland) – Dublin**
- **Bibby Factors Europe**
- **Eurofactoring A.G. Germany**
- **RBSIF G.m.b.H. Germany**
- **Eurofactor Europa – Spain**
- **Eurofactoring – Portugal**
- **UBS Factoring AG - Switzerland**



- **RBS Invoice Finance Limited**
- **H.S.B.C. Invoice Finance (UK) Ltd**
- **Barclays Bank plc**
- **GE Capital Comm. Fin.**
- **Bank of Scotland Cashflow Finance**
- **Eurofactor (UK) Limited**
- **Cattles Invoice Finance Group of Companies**
- **Davenham Trade Finance Group**
- **ABN Amro - Venture Finance Europe**
- **Close Invoice Finance**
- **Bibby Factors Group UK**
- **SME Invoice Finance Ltd**
- **Enterprise Finance Europe UK Ltd**
- **Independent Growth Finance Limited**
- **Bank of Ireland Finance - Belfast**
- **Eurofactor (UK) Limited**
- **Euro Sales Finance plc**
- **Ulster Factors - Belfast**
- **City Invoice Finance**
- **Liquidity Limited**



Your Complete Defence System



RiskFactor
solutions

What RiskFactor Customers Say

Was sagen RiskFactor Kunden



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions

What Our Customers Say

“GE has used the RiskFactor system since 1998, and over that time it has consistently proven to be an extremely valuable and important risk tool within our organisation.

There have also been numerous occasions when RiskFactor, used as a fundamental part of our review process has identified risk situations well in advance of them becoming terminal and we have been able to react with time to spare.”

Hugh Fitzpatrick – Portfolio Director



GE Commercial Finance UK



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions

What Our Customers Say

“RiskFactor’s extensive knowledge relating to Invoice Finance has enabled them to develop a product that significantly impacts our approach to Client Management.

It means we can direct our attentions and efforts more effectively and productively.”

Jim Perry - CEO

ADVANCE  FINANCIAL
CORPORATION

Financing Small Business Growth Since 1976



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions

What Our Customers Say

"RiskFactor has become our risk management system of choice. It is integral to our daily risk assessment and constantly evolving with each new experience.

RiskFactor wins for two reasons. One is the clarity with which it enables you to focus on the 5% of cases that are going to cause you 95% of your headaches. The second is the result of a feature so rare in business software: it was written by someone who has actually done the job."

Alec Rankin - Director



What Our Customers Say

“Operating with RiskFactor has enabled us to identify client risk situations in a more efficient and automatic way, significantly improving our ability to monitor and react to risk situations effectively”

Peter Ewen, Managing Director



What Our Customers Say

“RiskFactor works for us on three levels – it helps us focus our activity on those clients where the risks are greatest, it provides clues as to the nature of those risks, and it enables us to take a portfolio view of risk.”

Gordon Harris, Senior Manager

HSBC 

What Our Customers Say

"With a growing portfolio in an increasingly competitive environment it is essential we drive up client management productivity but without compromising risk. RiskFactor has been, and continues to be, a key tool in achieving this aim by identifying those clients on which we need to concentrate our energies and by ensuring that those clients with a riskier profile are managed by staff with the appropriate skills."

Andrew Curry – Operations Director



Close Invoice Finance



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions

What Our Customers Say

"We have had a good relationship with RiskFactor for nearly 4 years now and throughout that time they have been flexible and proactive. Due to the global nature of Bibby Financial Services, having RiskFactor produce standard risk reports from all our different operating platforms has been immensely useful.

The RiskFactor reports enhance our risk control within each of our businesses, and are a key tool in our client risk management."

Ian Ramsden – Risk Director



What Our Customers Say

"RiskFactor is a powerful tool in monitoring risk. Its simple views of precise metrics allow us to quickly evaluate and analyse client data. We have many options for reporting and graphing the results. RiskFactor has actually helped us identify potential troubled accounts and avoid loss."

Mark Sunshine – CEO & CFO



What Our Customers Say

"The purpose of our implementing RiskFactor was to provide an improved global view of the performance of the collateral that we are dealing with from our clients. Most 'ABL/Factoring' platforms provide great transactional data with limited ability to see true trending data that can be queried."

Tracy Eden – Operations Manager



What Our Customers Say

"We have found RiskFactor to be a useful tool to fill two different needs in particular.

First, in the event of portfolio rotation or a new hire, an account manager is able to quickly find outliers in an existing portfolio and get a feel for the history of each client. Faster account familiarisation leads to less risk during transitions since we have always found them to be higher risk periods.

Second, the historic trending and deterioration alarming in RiskFactor is vastly superior to our loan administration system.

I would encourage you to ensure there is a strong existing relationship between your loan administration software provider and RiskFactor."

Konrad Thiel – IT Project Manager

SUMMIT
FINANCIAL
RESOURCES



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions

What Our Customers Say

"In the normal course of business we need to identify abnormalities in our clients day to day transacting.

We are particularly concerned with the issuing of false invoices, the inflation of a client's ledger by non-receipt of payments, the excessive value of credit notes and/or deductions made by debtors.

RiskFactor provides us with data on a daily basis that assists us in identifying these kinds of transactions and monitoring the effects on an ongoing basis.

When used correctly the tool is invaluable to us."

Tim Rose – Operations Director



What Our Customers Say

"RiskFactor has become an integral part of our daily processes. Automated reports are reviewed closely and used to help pinpoint potential issues and irregularities. We are easily able to track client performance trends to use in conjunction with our own standard operating procedures to manage our challenging clients, which in today's economic environment is crucial. Having had RiskFactor in operation for nearly two years I personally could not imagine being able to perform my own role without it."

Kristina Cook – Audit Manager



What Our Customers Say

"In an environment where the risk is constantly changing, RiskFactor has proved to be a very valuable tool for us in the day to day management of risk."

Claire Sharkey – Head of Client Services

Bank of Ireland



What Our Customers Say

"The trend analysis and management reporting features have materially improved our decision making process. We had been using RiskFactor for less than a year when we saw a return on our investment."

Ivan Baker - CFO



Your Complete Defence System



RiskFactor
solutions

Kontakt Information

für Kunden von Hanacek Factoring Consulting



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.

Henning Hanacek

Im Hag 12
D-55559 Bretzenheim (Germany)

Tel.: 0049 (0)671 2984 69-28
Fax: 0049 (0)671 2984 69-81
Mobil: 0049 (0)160 9680 4734

Mail: Henning@HanacekFCS.de
Web: www.HanacekFCS.de



HANACEK FACTORING
Consulting & Solutions e.K.



RiskFactor
solutions